

**ENEIT ETAPA LOCAL 2018
AGOSTO-DICIEMBRE 2018**



Tipo de evaluación	Ponderación	Criterios de evaluación	Puntaje				Puntuación máxima	
			8-7	6-5	4-3	2-0		
Evaluación documental	0 a 8	Impacto del proyecto en el sector estratégico	Identifica de manera correcta al sector estratégico y a la industria al que pertenece dicho proyecto	Identifica de manera correcta al sector estratégico pero no es capaz de identificar a la industria al que pertenece dicho proyecto	No identifica de manera correcta al sector estratégico, pero si identifica a la industria al que pertenece dicho proyecto	No identifica de manera correcta al sector estratégico al que pertenece y no identifica la industria a la que pertenece	8	
	0 a 7	Descripción de las problemáticas identificadas	Describe correctamente el problema, además indentifica plenamente de qué forma la solución su tecnología	Describe correctamente el problema, pero es confusa la manera en que lo identifica cómo es que la tecnología lo solucióna	Describe de forma confusa el problema, pero no es claro en cómo su tecnología va a solucionar dicho problema	No describe de manera correcta el problema, ni identifica la solución	7	
	0 a 5	Estado de la técnica (estado del arte)	Presenta detalladamente, de manera real y además muestra resultados de búsquedas del estado del arte y/o del estado de la técnica, en alguna o algunas plataformas de búsqueda conocidas (patentscope, google patents, IMPI, etc.)	Presenta parcialmente, de manera real y además muestra algún resultado de búsquedas del estado del arte y/o del estado de la técnica, en alguna o algunas plataformas de búsquedas conocidas (patentscope, google patents, IMPI, etc.)	Presenta al menos una búsqueda de manera real y además muestra el resultado de la búsqueda del estado del arte y/o del estado de la técnica, en alguna o algunas plataformas de búsquedas conocidas (patentscope, google patents, IMPI, etc.)	No presenta ninguna búsqueda del estado del arte y/o del estado de la técnica	5	
Parámetros de evaluación	0 a 3	Descripción de la innovación	3	2	1	0	3	
			Describe en lenguaje común y de manera clara y concisa, todos los atributos técnicos de la invención. Favorece totalmente la comprensión de lo que ésta es y qué hace (documento del proyecto preferentemente). Incluye diagramas, dibujos funcionales, imágenes explicativas (exposición del proyecto)	Describe en lenguaje común y de manera parcial, algunos atributos técnicos de la invención. Ayuda de manera parcial la comprensión de lo que ésta es y qué hace (documento del proyecto preferentemente). Incluye diagramas, dibujos funcionales (exposición del proyecto)	Describe en lenguaje común de manera vaga, algún atributo técnico de la invención (documento del proyecto preferentemente), aunque no es muy claro lo que es y qué hace. Incluye imágenes explicativas (exposición del proyecto)	No describe en lenguaje común y de manera clara y concisa, los atributos técnicos de la invención. No favorece la comprensión de lo que ésta es y lo que hace. No incluye diagramas o imágenes explicativas		
	0 a 10	Viabilidad del mercado	10-8	7-5	4-2	1-0	10	
			Identifica y presenta claramente la necesidad del mercado así como una correcta y adecuada segmentación, utilizando también unidades monetarias, identifica claramente a sus competidores	Presenta la necesidad del mercado, aunque no hace una correcta segmentación del mismo, utiliza además unidades monetarias, conoce parcialmente a sus competidores	Presenta de forma mínima la necesidad del mercado, no hay una correcta segmentación del mismo, utiliza unidades monetarias, y desconoce a sus competidores	No identifica la necesidad del mercado. No presenta una segmentación de mercado adecuada. No tiene claro cuál es el mercado meta. No identifica a sus competidores en el mercado		
	0 a 10	Viabilidad financiera-técnica-económica	10-8	7-5	4-2	1-0	10	
			Conoce de manera total (proveedores, fabricantes, regulaciones, normatividades, entre otras) necesarias para crear el nuevo producto. Presenta totalmente el análisis de costo-beneficio de la innovación	Conoce de manera parcial (proveedores, fabricantes, regulaciones, normatividades, entre otras) necesarias para crear el nuevo producto. Presenta de manera parcial el análisis de costo-beneficio de la innovación	Conoce las condiciones básicas (proveedores, fabricantes, regulaciones, normatividades, entre otras) necesarias para crear el nuevo producto. Presenta de forma básica el análisis de costo-beneficio de la innovación	Desconoce las condiciones básicas (proveedores, fabricantes, regulaciones, normatividades, entre otras) necesarias para crear el nuevo producto. No presenta de manera clara el análisis de costo-beneficio de la innovación		
	Evaluación presencial	0 a 4	Estrategia de propiedad intelectual	8-7	6-5	4-3	2-0	4
				Identifica claramente y totalmente las figuras jurídicas de propiedad intelectual aplicables a su proyecto y establece una estrategia para su administración (el por qué y el cómo)	Identifica de manera parcial las figuras jurídicas de propiedad intelectual aplicables a su proyecto y establece parcialmente una estrategia para su administración (el por qué y el cómo)	Identifica básicamente las figuras jurídicas de propiedad intelectual aplicables a su proyecto y establece una estrategia básica para su administración (el por qué y el cómo)	No identifica claramente las figuras jurídicas de propiedad intelectual aplicables a su proyecto y no establece una estrategia para su administración (el por qué y el cómo)	
		0 a 3	Habilidades de expresión oral	3	2	1	0	3
				La exposición oral del proyecto se desarrolló con fluidez, coherencia, dicción, adecuado volumen de voz, el expositor mantuvo los argumentos necesarios para defender el proyecto	La exposición oral del proyecto se desarrolló con fluidez, el expositor mantuvo los argumentos necesarios para defender el proyecto	La exposición oral del proyecto se desarrolló con un adecuado volumen de voz sin embargo no mostró los argumentos necesarios para defender el proyecto	La exposición oral del proyecto careció de fluidez, coherencia, dicción, adecuado volumen de voz, el expositor no mantuvo los argumentos necesarios para defender el proyecto	
0 a 3		Planeación Estratégica	3	2	1	0	3	
			Señala los elementos fundamentales de una planeación estratégica: misión, visión, valores, políticas, organigrama, etc.	Señala algunos de los elementos fundamentales de una planeación estratégica: misión, visión, valores, políticas, organigrama, etc.	Señala una misión y visión como parte de una planeación estratégica.	No señala ningún elemento de la planeación estratégica		
0 a 4		Estrategias de capitalización	4	3	2	1-0	4	
			Identifica clara y totalmente las estrategias a seguir para capitalizar, producir y comercializar su proyecto	Identifica parcialmente las estrategias a seguir para capitalizar, producir y comercializar su proyecto	Identifica básicamente las estrategias a seguir para capitalizar y comercializar su proyecto	No identifica claramente las estrategias a seguir para capitalizar y comercializar su proyecto		
0 a 3	Plan de responsabilidad social y ambiental	3	2	1	0	3		
		Señala un plan de responsabilidad social y/o ambiental, conformado por algunas estrategias	Señala alguna estrategia como parte de un plan de responsabilidad social y/o ambiental básico	Señala una estrategia de responsabilidad social y/o ambiental	No señala ninguna estrategia de un plan de responsabilidad social y/o ambiental			
Prueba del medio representativo	0 a 20	Funcionamiento o simulación	20-16	15-11	10-6	5-0	20	
			Demuestra que el prototipo y su funcionamiento están completamente acorde a la naturaleza del proyecto. Se muestran totalmente las evidencias de sus beneficios	Demuestra de manera parcial que el prototipo y su funcionamiento están acorde a la naturaleza del proyecto. Se muestran algunas evidencias de sus beneficios	Demuestra de manera básica que el prototipo y su funcionamiento están acorde a la naturaleza del proyecto. Se muestran de forma mínima las evidencias de sus beneficios	El prototipo no está desarrollado de acuerdo al proyecto. No presenta beneficios		
0 a 20	Complejidad tecnológica/ valor agregado	El prototipo, la simulación, maqueta, producto, diseño, etc. muestra una aplicación y complejidad tecnológica, propias de un valor agregado	20-16	15-11	10-6	5-0	20	
			El prototipo, la simulación, maqueta, producto, diseño, etc. muestra una simplicidad tecnológica, sin embargo es un valor agregado	El prototipo, la simulación, maqueta, producto, diseño, etc. muestra una simplicidad tecnológica, sin embargo es un valor agregado	El prototipo, la simulación, maqueta, producto, diseño, etc. muestra un valor agregado	El prototipo, la simulación, maqueta, producto, diseño, etc. No muestra una aplicación tecnológica ni un valor agregado		